

KEY ACCOUNT MANAGER PARTNER PRESS

CONTRACTTYPE: KADER

DE KANDIDAAT		FUNCTIE
STUDIES ERVARING KENNIS	PROFIEL	DOELSTELLING EN TAKENPAKKET
<ul style="list-style-type: none"> → Tweektalig Nederlands/Frans met een goede kennis van het Engels → Bachelordiploma bij voorkeur in een economische richting → 3 à 5 jaar commerciële ervaring in een gelijkaardige functie → Ervaring in het beheer van Key accounts en het beantwoorden van Europese en Belgische aanbestedingen → Ervaring in het opmaken van een commercieel plan en in het ontwikkelen van salesmateriaal is een pluspunt 	<ul style="list-style-type: none"> → Als commercieel talent weet je hoe sterke resultaten neer te leggen maar het opmaken van offertes en lastenboeken schrikt je niet af. → Je bent nauwkeurig (opmaak van offertes, opvolging van dossiers enz.) en analytisch ingesteld. → Je bent een echte teamplayer, oplossingsgericht en kunt zelfstandig werken. 	<p>Als Key Account Manager ben je verantwoordelijk voor de ontwikkeling en opvolging van de salesstrategie. Je beheert Key accounts en doet de prospectie naar nieuwe klanten en markten. Bovendien maak je actief deel uit van het Partner Press managementteam. (60% opmaak offertes, 20% farming, 20% prospectie)</p> <ul style="list-style-type: none"> → Je beheert en ontwikkelt het klantenbestand d.m.v. regelmatige klantenbezoeken en o.b.v. klantenanalyses (cijfers, rentabiliteitsanalyse, klantentevredenheidsonderzoek,...). → Je maakt offertes / lastenboeken op en zorgt voor een nauwkeurige opvolging van de klantendossiers, dit d.m.v. jouw vlotte samenwerking, duidelijke feedback en goede coördinatie van de dossierbeheerders. → Als sales-SPOC beantwoord je bestekken en aanbestedingen voor bestaande klanten. → Je bepaalt en optimaliseert op continue wijze het commercieel plan en de salesstrategie: communicatie, salesmateriaal, salesargumentatie, ontwikkelingspistes op de bestaande markt,... → Je coacht de dossierbeheerders op commercieel vlak en bent medeverantwoordelijk voor het aansturen van het team. → Je faciliteert een vlotte samenwerking met de verschillende departementen binnen Partner Press en AMP.

INTERESSE?

STUUR JE CV EN MOTIVATIEBRIEF NAAR JOBS@AMPNET.BE

MET VERMELDING VAN "KEY ACCOUNT MANAGER" IN HET ONDERWERP.